

6^{ème} édition des Trophées de l'installateur®

Plus de 220 participants pour ce cru 2012 et une première : un même lauréat réussit le doublé «Génie climatique» et «Pro de la salle de bains».

A noter que deux nouvelles catégories enrichissaient cette année le palmarès : le «Prix spécial GrDF» et celui de «l'initiative commerciale».

Retour sur un des temps forts du salon Interclima, organisé par votre magazine l'Installateur.

Fin du suspense ! Les 6^{èmes} Trophées de l'Installateur ont été décernés le 9 février sur le salon Interclima+elec à Paris, en présence d'une foule nombreuse. Le concours, ouvert dans quatre catégories, mettait en lice des candidats de la France entière.

Comme chaque année, c'est en Génie climatique qu'a été enregistré le plus grand nombre de participants. Il s'agissait, rappelons-le, de présenter un chantier jugé «exemplaire», au



Franck Pajot (Pajot Chenechaud)
Pascal Jenn (Jenn Sarl)
Bart Durieux (Sanishop Energies)
Philippe Bergugnat (Périgord Chauffage Sanitaire)

travers duquel l'installateur devait démontrer ses qualités professionnelles. C'est une prestation d'ensemble qui était jugée, à savoir non seulement le choix technique retenu, mais aussi la qualité d'exécution, le respect des règles de l'art, l'approche commerciale, ainsi que l'accompagnement et le suivi du client. C'est sur ces critères que le jury, composé de professionnels (CAPEB, FFB, Compagnons du Devoir, centre de formation, bureau d'études), a fondé son jugement.

C'est grâce à la réalisation d'une installation solaire combinée en rénovation de maison individuelle qu'Alexandre Schuler, de la société SCHULER Sarl (Haguenau - 67) a remporté le premier prix dans la catégorie Génie climatique. Le jury a unanimement reconnu les qualités professionnelles de cet installateur, non seule-

ment dans son approche technique mais aussi dans l'accompagnement du client avant, pendant et après les travaux, ainsi que le suivi des performances de l'installation. Deux coups de cœur ont été attribués dans cette même catégorie Génie climatique, respectivement à Pascal Jenn, société JENN Sarl (Mulhouse - 68) et à Franck Pajot, société PAJOT CHENECHAUD (Olonne-sur-Mer - 85).

Dans la catégorie «Le pro de la salle de bain», il s'agissait également d'illustrer la maîtrise de son savoir-faire au travers d'une réalisation remarquable tant d'un point de vue esthétique que technique. C'est la même Sarl SCHULER qui remporte le Trophée de l'Installateur dans cette catégorie. Le jury a apprécié une prestation de qualité, esthétique, avec des contraintes techniques bien intégrées, dont la





Palmarès 2012

Catégorie GÉNIE CLIMATIQUE

- 1^{er} prix : SCHULER Sarl – Alexandre SCHULER (67)
- Coup de cœur du jury : JENN Sarl – Pascal JENN (68)
- Coup de cœur du jury : PAJOT-CHENECHAUD – Franck PAJOT (85)

Catégorie «PRIX SPÉCIAL GRDF»

- 1^{er} prix : Yann ALLAIRE (44)
- Coup de cœur du jury : Claude GAUDEMER (72)



Catégorie «LE PRO DE LA SALLE DE BAINS»

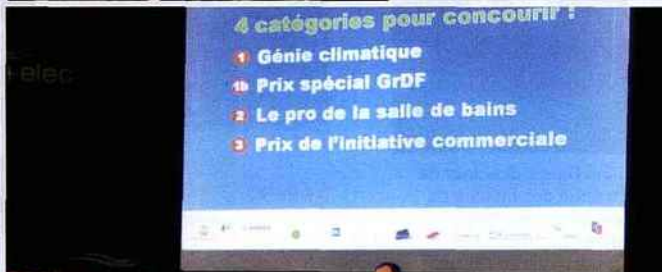
- 1^{er} prix : SCHULER Sarl – Alexandre SCHULER (67)
- Prix d'honneur : SANI SHOP ENERGIES - Bart DURIEUX (59)

Catégorie L'INITIATIVE COMMERCIALE

- 1^{er} prix : PERIGORD CHAUFFAGE SANITAIRE
Philippe BERGUGNAT (24)



Claude Gaudemer
Alexandre Schuler (Schuler Sarl)
Yann Allaire



Joseph Le Jollec, président de De Dietrich Thermique et président du salon Interclima : «L'installateur est le maillon stratégique de notre profession».

totalité des travaux a été menée par l'installateur. C'est cette prestation globale, exécutée dans le plus grand respect des règles de l'art, qu'a souhaité récompenser le jury.

Un prix d'honneur a été décerné à Bart Durieux, de Sanishop Energies (Valenciennes - 59), déjà couronné à plusieurs reprises, pour la qualité de ses candidatures au fil des ans.

Un «prix Spécial GRDF» a été créé cette année et décerné à Yann Allaire (entreprise Yann ALLAIRE - Orvault- 44). Ce prix récompense les travaux de rénovation de maisons existantes par la création d'une boucle à eau chaude alimentée par un générateur à gaz. Les participants devaient présenter un de leurs chantiers jugé «exemplaire» : savoir-faire technique, respect des règles de l'art et service au client. Un intérêt particulier a été porté à la manière dont les installateurs ont réussi l'intégration esthétique des canalisations.

Pour cette 6^{ème} édition des Trophées de l'Installateur, un prix récompensait pour la première fois le dynamisme commercial des plombiers-chauffagistes. Ce prix a été attribué à Philippe Bergugnât, dirigeant de la société PÉRIGORD CHAUFFAGE SANITAIRE (Champcevinel - 24), spécialisée en installations de chauffage – en particulier aux énergies renouvelables – et de salles de bains. Cette petite



Maurice Di Giusto, président de l'UNA CPC (CAPEB), membre du jury



entreprise (9 personnes dont deux apprentis) a mis en place un plan global d'action commerciale, fait assez inhabituel pour une entreprise artisanale de cette taille. Cette démarche raisonnée permet à cet artisan de consolider sa croissance, de développer son chiffre



d'affaires, et de créer des emplois. Un poste de conseiller commercial a été récemment créé par le biais d'un contrat de professionnalisation, apportant une expérience et des méthodes nouvelles dans l'entreprise.

Vous découvrirez dans cette édition les projets des gagnants et dans celle du mois d'avril les coups de cœur des Trophées de l'Installateur 2012.

Enfin, un coup de chapeau à tous les participants, tous ceux qui n'ont pas gagné, mais il

s'en est pour certains fallu de peu... : Didier Lindron, Pascal Housset (Realtherm), Emmanuel Laurentin, Bernard Simavorian (CPGB), Xavier Grimaldi (Tuvache), Sarl Mace Frogé, Ets Carraz, Fabrice Manet, Philippe Saget, Alain Martinval, Pascal Kesler, et bien d'autres encore... ●



Christian Cardonnel, membre du jury.



Yann Duhal, directeur de l'Institut des métiers du sanitaire et du Génie climatique des Compagnons du Devoir, membre du jury : «Des projets qui témoignent du dynamisme des entreprises et de leur capacité à se remettre en question par rapport à un métier qui évolue très vite».



Philippe Legourd (Legourd Conseil Formation), membre du jury.



Philippe Heurtevent, (Union des entreprises de génie climatique et énergétique de France (UECF- FFB), membre du jury.

Le jury

Emmanuel Bavoux (chef de projet rénovation GrDF), Christian Cardonnel (Cardonnel Ingénierie), Maurice Di Giusto (président de l'Union nationale artisanale Chauffage-Plomberie-Couverture UNA-CPC CAPEB), Yann Duhal (directeur de l'Institut des métiers du génie climatique et du sanitaire des Compagnons du Devoir), Philippe Heurtevent (Union des entreprises de génie climatique et énergétique de France UECF- FFB), Serge Lecat (président de l'Association française des industries de la salle de bains AFISB), Philippe Legourd (Legourd Conseil-Formation).



Jean-François Marty (président de l'UECF-FFB)



Reportage photo complet sur : www.edipa.fr

De nombreux partenaires se sont associés à la réussite de cette 6^{ème} édition des Trophées de l'Installateur :

Banque Solfea, Berner, Brossette, Cochebat avec la marque **Certitherm, Comap, Coprotec, Excellence SMA, GRDF, Lorans, Optima System, Plombierdirect.com** (création de sites Internet), et **Testo**

Un grand merci à eux.



Avec le soutien de nos partenaires





1^{er} prix **GÉNIE CLIMATIQUE**

Alexandre Schuler Schuler Sarl - Haguenau (67)

C'est grâce à la réalisation d'une installation solaire en maison individuelle qu'Alexandre Schuler (Schuler Sarl) a décroché le 1^{er} prix dans la catégorie Génie Climatique. Le jury a unanimement reconnu les qualités professionnelles de cet installateur, non seulement dans son approche technique mais aussi dans l'accompagnement du client et le suivi des performances de l'installation. Cet artisan réussit un joli doublé puisqu'il remporte également - c'est une première ! - le prix 2012 du «Pro de la salle de bains» (voir pages suivantes).

L'enjeu :

Présenter un chantier «exemplaire» au travers duquel l'installateur a fait la démonstration de tout son savoir-faire. C'est une prestation globale qui est jugée, à savoir pas seulement le choix technique retenu, mais aussi le respect des règles de l'art, la qualité d'exécution, ainsi que le conseil, l'accompagnement du client et le suivi de la performance.

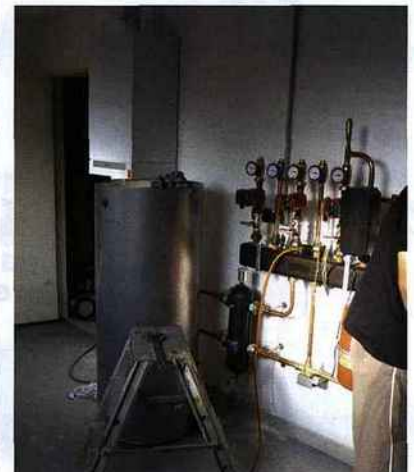
Le chantier présenté par Alexandre Schuler consiste en une rénovation globale de l'installation de chauffage d'une maison individuelle de 17 ans, d'une surface de 130 m², dont les occupants n'étaient pas satisfaits du confort et n'avaient jamais assez d'ECS pour leur toilette. Le chauffage reposait sur une simple chaudière murale gaz avec production d'eau chaude instantanée. Celle-ci alimentait à la même température, sans aucune régulation, un plancher chauffant et des radiateurs. Avec comme conséquence

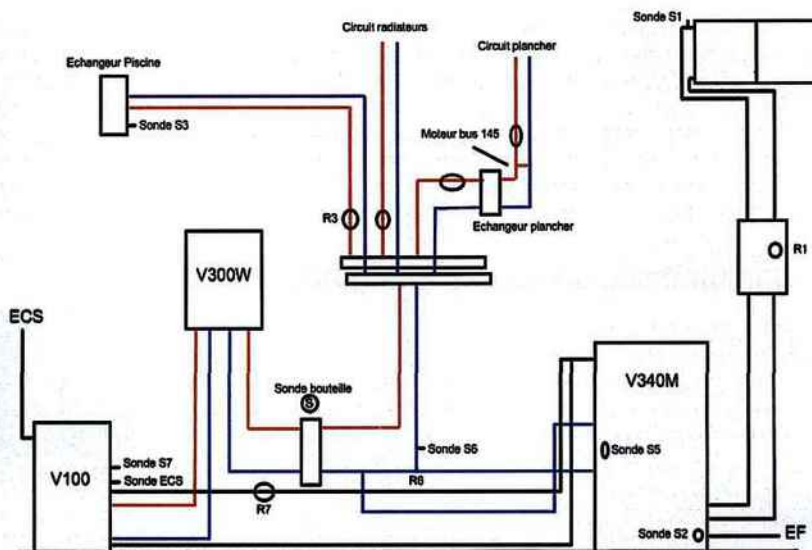
des radiateurs trop froids ou un plancher chauffant trop chaud ! Quant à l'eau chaude instantanée, elle ne permettait pas d'alimenter correctement les deux salles de bains. «Les clients voulaient non seulement gagner en confort, mais aussi faire des économies d'énergie», explique Alexandre Schuler. Ils souhaitaient en outre chauffer leur piscine extérieure avec un appoint solaire.»

Le chauffagiste propose d'installer une chaudière à condensation secondée par un système solaire combiné associé à des capteurs tubulaires. En amont, il réalise un bilan énergétique de l'existant portant sur l'état de l'isolation, les déperditions thermiques et les consommations. Cette pré-étude sert également à communiquer au client les aides et crédits



Les panneaux tubulaires (6 m²) sont positionnés plein Sud. La piscine permet d'assurer une décharge thermique en été.





A droite, la pompe solaire et la régulation solaire. A gauche, le collecteur avec les pompes de chauffage et de charge du ballon d'eau chaude. La vanne d'inversion solaire/chauffage est placée en bas à côté de la bouteille de découplage.

d'impôt qui sont ensuite repris sur la facture finale.

L'installation

La nouvelle chaudière a pris place dans une pièce dédiée au fond du garage dans laquelle se trouvait déjà le système de filtration de la piscine. L'installateur a pris soin de peindre le sol et de poser des plinthes de carrelage. Le système comprend une chaudière gaz à condensation (Viessmann Vitodens 200), un système solaire combiné (également Viess-

mann) comprenant 6 m² de capteurs tubulaires, un ballon tampon, un ballon sanitaire de 160 litres, une régulation solaire un échangeur piscine (Zodiac Heatline), et un échangeur pour la séparation hydraulique du circuit plancher chauffant du reste de l'installation. La chaudière est équipée d'une régulation en fonction de la température extérieure qui gère les deux circuits de chauffage, plancher chauffant et radiateurs, qui disposent désormais chacun de leur pente de chauffe : Une bouteille de découplage hydraulique est placée entre

→ (Suite page 48)

Diagnostic énergétique et économique

Surface habitable : 130 m²

2 niveaux chauffés

Altitude : zone entre 0 et 200 m

Température extérieure de base :

- 15 °C

Niveau d'isolation :

- Combles : 16 cm d'isolant (R = 4)
- Fenêtres double vitrage clair (remplissage air de 12 mm)
- Murs extérieurs : 6 cm d'isolant (R = 1,5)
- Dalle base (sous-sol) = 6 cm d'isolant chape flottante

Dépéntritions annuelles avant travaux : 22 947 kWh

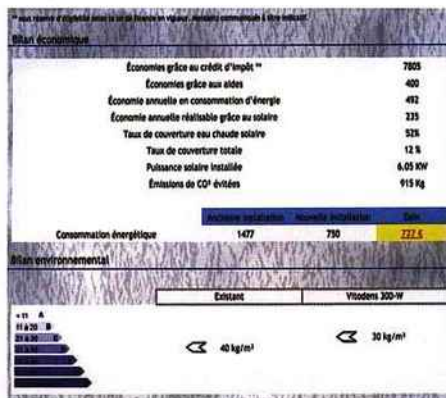
Apports solaires et internes : 6358 kWh

Besoins en chauffage : 16 590 kWh

Niveau de performance énergétique : 172 kWh ep/m².an (classement D)

Dépense énergétique annuelle (chauffage + ECS) : 1477 € (hors autres usages et abonnements)

Dépense énergétique annuelle estimée après travaux : 750 €



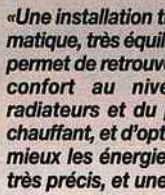
Ce qu'ils en ont dit...

Maurice Di Giusto, président de l'UNA CPC (CAPEB)



«Les dossiers sont chaque année de meilleure qualité, et faire un choix parmi tous les candidats n'a pas été une tâche facile pour le jury. Néanmoins, nous avons souhaité récompenser un chantier de tous les jours, donc reproductible, réalisé par une entreprise qui privilégie la qualité et qui en plus a des qualités humaines.»

Christian Cardonnel (Cardonnel Ingénierie)



«Une installation très pragmatique, très équilibrée, qui permet de retrouver un vrai confort au niveau des radiateurs et du plancher chauffant, et d'optimiser au mieux les énergies, avec un bilan énergétique très précis, et une installation très soignée.»

Jean-François Marty, président de l'UECF (FFB)



«C'est une opération idéale dans sa conception, le conseil apporté au client, la qualité d'exécution et le suivi des résultats pour pouvoir garantir la performance. Maîtriser tous ces points est ce que nous défendons, c'est une démarche d'avenir.»

la chaudière et le collecteur principal. La régulation solaire gère l'appoint du chauffage grâce à une vanne d'inversion, l'appoint du ballon d'eau chaude par une pompe de charge, et l'appoint piscine sur un échangeur tubulaire. Le serpentin d'eau chaude présent dans le tampon a été volontairement raccordé sur l'entrée d'eau froide du ballon sanitaire

afin d'améliorer le confort en eau chaude et de diminuer le volume à chauffer par la chaudière lorsque le solaire ne suffit pas. Réalisé il y a un an, ce chantier a nécessité deux semaines de travaux pour un budget de 25 000 € TTC. *«Comme toutes nos installations, cette chaudière est entretenue par nos soins»*, explique Alexandre Schuler. Après une

année de fonctionnement, il fait lui-même un point avec son client pour s'assurer des économies effectivement réalisées, et pour s'assurer de la satisfaction finale. Résultat : la consommation s'avère de 5 % inférieure à ce qui avait été annoncé au client. Un client visiblement satisfait puisqu'il a décidé de lui confier la rénovation de sa salle de bains ! ●

Une maîtrise totale des chantiers

C'est en 1992 que Jean-Marie Schuler a créé sa société, et aujourd'hui, ses deux enfants y travaillent : sa fille en tant que secrétaire, son fils en tant que chef de travaux. L'entreprise compte égale-

ment 2 équipes de 2 installateurs (chacun prenant en charge à la fois le chauffage et le sanitaire), 2 dépanneurs pour le chauffage et un apprenti. Elle possède une salle d'exposition de 80 m² et une chaufferie de démonstration en fonctionnement présentant une pompe à chaleur eau/eau, une chaudière gaz à condensation, un CESI et une chaudière bois à gazéification.

Activités : chauffage tous systèmes, énergies renouvelables, réalisation complète de salles de bains, climatisation, SAV toutes marques, débouchage-curage de canalisations.



«Nous ne sous-traitons aucun travaux. Nos monteurs se forment régulièrement afin d'augmenter leurs connaissances dans les différents domaines.»

Alors qu'elle était au départ plutôt orientée chauffage, en 2011, l'entreprise a réalisé 70 % de son chiffre d'affaires de 850 K€ grâce aux salles de bains, essentiellement en rénovation.



1^{er} prix

Yann Allaire

Orvault (44)

PRIX SPÉCIAL GrDF

Solaire et gaz en Loire-Atlantique : une transformation réussie



Pas facile d'intégrer une boucle à eau chaude dans l'existant. C'est pourtant ce qu'a bien réussi Yann Allaire, artisan chauffagiste à Orvault, en proposant un chauffe-eau solaire et une chaudière à condensation en remplacement de convecteurs électriques fatigués dans une maison des années 70...

C'est Yann Allaire, installateur à Orvault (Loire-Atlantique) qui a remporté le prix spécial GRDF destiné à récompenser la création d'une boucle à eau chaude alimentée par un générateur à gaz dans un logement existant. Une problématique actuelle qui permet d'ouvrir les possibilités d'évolutions futures, notamment pour les énergies renouvelables. Une des difficultés étant de réussir le pari esthétique

de l'intégration des canalisations : le promoteur de ce prix, GRDF, souhaitait mettre l'accent sur cette difficulté, ce que le jury a apprécié dans la candidature de Yann Allaire. Mais au-delà d'une solution technique fiable, c'est aussi une démarche qu'a récompensé le jury puisque l'installateur a su renseigner son client, lui proposer une installation simple et fonctionnelle pour un coût maîtrisé, conseiller des solutions de financement et le convaincre des économies d'énergie par une étude appropriée. Rachetée



en 2001 par Yann Allaire, l'entreprise emploie 4 compagnons, 1 apprenti et 1 secrétaire en plus de son dirigeant. Sa compétence est notamment reconnue à travers les appellations Eco-artisan, QualiSol et Professionnel du Gaz.

À la suite d'un premier hiver dans sa nouvelle acquisition, une maison de 280 m² construite dans les années 70 à Orvault, une famille comptant 5 enfants est assez mécontente de sa facture d'électricité et du niveau de confort obtenu. Le chauffage est réalisé par des convecteurs électriques «hors d'âge» et l'eau chaude par

4 capteurs solaires thermiques plans permettent de couvrir 70 % des besoins d'eau chaude de la famille qui compte 5 enfants. L'appoint est réalisé par la chaudière à condensation.



Simple et fonctionnelle, l'installation a été réalisée en cuivre de manière classique. L'installateur a tiré le meilleur parti des crédits d'impôt et des différentes aides. Il a également proposé un prêt Solfea à 0,19 %.





Yann Allaire a utilisé l'espace disponible en sous-sol pour intégrer discrètement la distribution toute en cuivre du premier niveau. Au deuxième niveau, les canalisations privilégient un cheminement dans les toilettes et dans les placards pour réussir une intégration la plus esthétique possible.

un ballon électrique. Le propriétaire contacte donc Yann Allaire, croisé lors de foires, et demande à l'installateur de lui proposer une solution utilisant du bois-énergie. Après une analyse des besoins, ce dernier pense que le bois-énergie de correspond pas au mode

de vie de la famille et propose une alternative : le solaire thermique pour produire de l'eau chaude sanitaire et une chaudière à gaz pour le chauffage. Dans un premier temps, l'installateur réalise une étude thermique et évalue les déperditions à combattre à 20 kW. Sur cette base, il estime à 70 % le taux de couverture du solaire et à 57 600 kWh la consommation annuelle de gaz naturel. Le client est convaincu, les travaux débutent. L'installateur n'aura cependant pas eu d'approche globale de l'isolation du bâti car son client avait déjà entamé une réflexion à ce sujet.

Quatre capteurs plans sont posés par un couvreur et intégrés en toiture. Ils sont associés à un ballon solaire de 400 litres Aurotherm de chez Vaillant, positionné en sous-sol. Côté chauffage, Yann Allaire installe une chaudière à condensation Vaillant Ecotec de 35 kW qui assure aussi la relève du chauffe-eau solaire individuel. L'ensemble est piloté et optimisé en fonction de la température extérieure par

une régulation Calormatic 430. Le tout est également associé à une commande filaire. Au préalable, l'installateur a recours à un dossier Gazpack proposé par GRDF pour la pose du branchement de gaz naturel. À l'intérieur de la maison, il faut naturellement intégrer la boucle à eau chaude le plus esthétiquement possible. Yann Allaire utilise le sous-sol pour passer l'essentiel des canalisations en cuivre, traversant la dalle juste au droit des radiateurs du premier niveau. À l'étage, c'est plus complexe. Le professionnel propose de dissimuler les canalisations dans les placards

et les sanitaires. Au total, la maison comprend 13 radiateurs en acier Brugman et 3 radiateurs sèche-serviettes Acova, un pour chacune des salles de bains. Tous les radiateurs des chambres et du salon sont équipés de robinets thermostatiques.

Les travaux ont été terminés fin octobre 2009 et ont nécessité l'intervention de 4 techniciens. La facture s'élève à 22 078 euros TTC, mais l'installateur a veillé à ce que son client bénéficie des aides financières disponibles : 40 % de crédit d'impôt sur la chaudière, 50 % sur la partie solaire, une prime de conversion de 550 euros accordée par GRDF et une prime de 300 euros offerte par la coopérative d'achat Sacais à laquelle adhère Yann Allaire. Soit un total de 5869 euros ! En parallèle, l'installateur propose un prêt Excelio de Solfea à 0,19 % pour un montant de 8000 euros. Et ce n'est pas tout : via sa filiale Technichauf, l'installation est sous contrat d'entretien, gage de durabilité et du maintien de la performance énergétique dans le temps.

Un audit réalisé dans le cadre de l'appellation QualiSol confirmera en 2011 la bonne installation du CESI, sans aucune remarque spécifique de la part de l'auditeur. ●

Ce qu'ils en ont dit...

Adeline Duterque, directrice du développement à GrDF



«Au travers de ce prix, nous avons voulu récompenser la qualité et le professionnalisme d'installateurs capables de créer une boucle à eau chaude dans le cadre de la rénovation d'une maison individuelle non équipée de chauffage central.»

1^{er} prix Le «pro» de la salle de bains

Une réalisation «clés en main»

En attribuant le Trophée de L'Installateur à la société Schuler Sarl (Haguenau-67), le jury a voulu récompenser une réalisation clés en main. L'entreprise a en effet effectué elle-même l'ensemble des travaux de rénovation et accompagné la cliente du choix des matériaux à la réception finale du chantier.

La cliente n'appréciait pas sa salle de bains de 9 m², une pièce sombre et peu fonctionnelle réalisée par l'ancien propriétaire de la maison. Le WC se trouvait sous le rampant, pratiquement au milieu de la pièce. Le meuble de bains était coincé entre le conduit de cheminée et la douche. Cette douche exigüe (80 cm de côté) se trouvait reléguée dans une niche. Enfin, la baignoire rectangulaire, placée dans un angle, faisait perdre de la place.

Après s'être rendu chez elle, l'installateur a fait visiter à sa cliente la salle d'exposition d'un grossiste partenaire. Objectif : l'orienter vers un matériel correspondant à son budget et la conseiller quant à la disposition des meubles. Un choix facilité par l'utilisation d'un logiciel de planification en 3D, présent chez le grossiste. Au final, des décisions radicales ont été prises. La baignoire est supprimée. Un nouveau WC suspendu de marque Geberit est placé à gauche de la porte. Sous le rampant, l'espace auparavant occupé par l'ancien WC et par la baignoire est investi par un nouveau meuble de salle de bains. La suppression de l'ancien meuble permet d'installer une douche spacieuse, de 90 cm de large et de 200 cm de long. Enfin, un plan vasque en Aquateck, surmonté par un miroir avec leds intégrées, vient prendre place à côté de la douche. Réalisés en 17 jours au cours des mois de février et mars 2011, les travaux ont coûté un peu plus de 25 000 euros TTC. Ils ont été effectués par deux monteurs et par

Alexandre Schuler, qui a pris en charge l'approvisionnement en matières premières, la gestion du chantier ainsi que la relation avec la cliente. Tout a bien sûr commencé par l'arrachage des différents équipements et le déblayage des gravats. Ensuite, il a fallu monter une cloison de doublage au droit du châssis de l'ancien WC et le long du rampant de toiture, afin de dissimuler la conduite d'évacuation, autrefois apparente. Cette cloison



Alexandre Schuler

Schuler Sarl - Haguenau (67)

masque également la conduite d'eau froide et les fils électriques : ainsi, aucun tuyau n'est apparent. Par ailleurs, sur le côté adjacent, il a fallu monter un mur en briques cellulaires, capable de supporter le poids du plan vasque et de la paroi de douche. Dans le coin douche, des plaques de parement Lux Elements ont été collées pour assurer la planéité des murs, et un bac de marque Wedi a été scellé au sol puis raccordé. L'étanchéité (à trois compo-





masquer l'enduit qui s'y trouvait. Vient ensuite la seconde phase des travaux : la pose du carrelage. La cliente a choisi, à la fois pour le sol de la salle de bains et pour le mur de la douche, un carreau de 60 x 60 cm en grès cérame brun avec des reflets cuivrés. Des lamelles antidérapantes coordonnées ont pris place au sol de la douche. En outre, le mur situé derrière le lavabo a été carrelé avec une faïence blanche de 90 x 30 cm, à la fois pour des raisons hygiéniques et pour faciliter

le nettoyage. Enfin, les travaux se sont achevés par le montage des accessoires et des meubles de bains. Des robinetteries Hansgrohe économes en eau ont été posées : débit de 9 l/minute

sants) a été réalisée ensuite. Au sol, un ragréage a été coulé pour combler le trou laissé par la baignoire et par l'ancienne douche. Enfin, une couche de Placoplatre a été posée sur le faux-plafond de façon à



pour la douche de tête Raindance S240Air et même de 5 l/minute pour le mitigeur de lavabo Axor Massaud, doté de la fonction Ecosmart. Au plafond, des spots Evoled de 7 watts assurent enfin à la pièce un bon éclairage. Par ailleurs, celle-ci est désormais chauffée par un nouveau sèche-serviette de 548 watts, le modèle Karena Spa d'Acova. Au final, la cliente est doublement satisfaite : de n'avoir eu affaire qu'à une seule entreprise d'abord, et du résultat des travaux ensuite. C'est d'ailleurs la troisième fois qu'elle fait appel à Schuler Sarl. ●



Ce qu'ils en ont dit...

Serge Lecat, président de l'Association française des industries de la salle de bains (AFISB), membre du jury



« Cette salle de bains est tout à fait dans l'esprit de ce que nous défendons. Nous sommes très intéressés par les installateurs qui partagent la même vision de la qualité que nous. Ce type de projet fait

monter en gamme la salle de bains, en montrant autre chose que des projets réalisés avec des produits économiques. »